

Профиль

Бизнес-тренер, методолог, фасилитатор

В тренинговой индустрии с 2003 года. Провёл более 1200 корпоративных тренингов.

В 2003 - директор и бизнес-тренер кадрового центра

В 2004-2005 гг. - региональный представитель по работе с ключевыми клиентами в мультинациональной компании, обучал команду навыкам продаж

С 2005 - директор по персоналу и орг. развитию производственно-торговой компании (масложировая продукция, безалкогольные напитки), тренинги для сотрудников и фриланс

С 2006 по 2010 гг. - директор по персоналу и развитию многопрофильной группы компаний (производство напитков, дистрибуция, сетевая розница), тренинги для сотрудников и фриланс

В 2010 г. - тренинг-менеджер (управление, продажи и переговоры) дистрибьюторской компании.

С 2010 по 2013 гг. – ведущий бизнес-тренер, шеф проектов тренинговой компании Sellwell&Managewell.

2013-2014 гг. – бизнес-тренер деловой сети Best T&D Group.

С января 2014 г. по н. вр. – Руководитель тренинговой компании Business Skills (корпоративное обучение).

К.филос. н., приглашенный преподаватель в ВШКУ РАНХиГС, МИМОП, МОНИКИ и др. ВУЗах, автор тренингов (более 45), почётный член НКО «Ассоциация бизнес-тренеров», член жюри Всероссийского конкурса «Мастер бизнес-тренинга», Администратор групп в соцсетях: «Т&D тусовка у Аркадия» и «Т&D запросы и вакансии»



Области экспертизы

- **Навыки влияния:** переговоры и продажи, выступление, презентация, аргументация, дебаты, менеджмент, лидерство, управление изменениями, наставничество и коучинг
- **Навыки мышления:** критическое мышление, решение проблем, принятие решений, творческое мышление
- **Развитие навыков бизнес-тренера:** разработка тренинга под запрос, навыки проведения тренинга
- **Модерация и фасилитация:** стратегические и фасилитационные сессии, модерация мероприятий

Клиенты

«ФосАгро», «Ви Фрай», «Магнит» («Тандер»), «НЛМК», «Восток-Сервис», «Х 5 (АГРО-АВТО)», «Артпласт», «ЛТМ: Лист Трейд Мастер», «НОТА», «Билайн» (Казахстан), Mars, Merz Pharma, «Интерскол», «Инполус», «Глосс Лейбл», «Выбери Радио», «Диасофт», «КОМОС ГРУПП», КЭАЗ, «Балтика», «Аргос», «ВсеИнструменты.ру», ГК «Урбантех», «ФЕСКО», «Корона-ФУД», «Этажи», «2 Андрея», «Промрукав», ZENDEN, «Трансмашхолдинг», «Вахруши-Литобувь», «Свариваем будущее», «Ингосстрах», «ИНВИТРО», «НИКАМЕД», «Строй-Сити», «Солид-Брокер», «Домашний Стандарт», Ordated, Grand Line, «Русагро», «Газпромнефть ИТО», «Газпромнефть – Цифровые решения», «НАЦСТАНДАРТ», «КХолдинг», «Сады Придонья», «ЕВРАЗ», ТД «ТЭК», «Почта России», Safe Тес, «ВТБ», «Вологодские лесопромышленники», «ВМС-Принт», Vinar, Тайле Рус, «Русский дом», «Русклимат», «Север Минералс», «Техногрупп», «МТТ», «АРБЕН», «АСТ Страховой брокер», Teva Pharmaceutical, «МосЛайн», Unistaff, ALD Automotive, UMG СДМ, «Самокат», Francesco Donni, Areyon Electronics, «Перфетти Ван Мелле», «БИК СНГ», «Группа ЧТПЗ», «Леруа-Мерлен», «Ростелеком», «Арселор Миттал Темиртау», «Надежда-Фарм», «Атолл» (ЖК «Хороший» Чита), «Фридом Финанс», Partners in Performance, Tele2, «Карьера Форум», «Берингер Ингельхайм», Сеть магазинов «Верный», «Газпром энергохолдинг», «Амур Машинери», «Рустекстиль», «Почта Банк», «Норникель», «Рязанская нефтеперерабатывающая компания», «Роснефть», «КТЖ» («Казахстанские железные дороги»), «Павлодарский нефтехимический завод», «Джонсон & Джонсон», Vi Group, «АстраЗенека», «Авангард», «Поларис», Сеть аптек «A.V.E.», «ОТП Банк», «Дикси», «РБШ Групп», «Хайнекен», «Забайкальская школа гос. администрирования», «Агентство по развитию человеческого капитала на Дальнем Востоке», JTI, «Газпромнефть Бизнес-сервис», «Кадровое агентство «Контакт», «Ай Ти Ди Пропертис Айлендс», «Молвест», «Пентейр Рус», «Вектор», «Сбербанк России», «Башэнергонефть», «Уфаоргсинтез», «Нестле», «Эрманн», «Ашан», «Яшма-Золото», «Медиа-Маркт», «Санofi», «Медикал Он Групп», «Пфайзер», «ТНК-ВР», «РЖД», «Гипермаркет «Глобус», «Галс-Девелопмент», «Ротор Хаус», «Мейбелин», «Градиент», «Архитект Дизайн», «Ветпром», «Арнест», «Арла Фудс Артис», «Юниаструм Банк», «Дино Риччи», «Шойберг», «Эльче», «А-Приори», «ОптиКом», «БА Финанс», «ГФК-Россия», «АКОМ» и пр.

Примеры Т&D проектов за последние 7 лет:

2025 г. «Х 5 (АГРО-АВТО)». Тренинги «Принятие управленческих решений» для службы безопасности

2025 г. «Газпромнефть ИТО». Тренинги «Решение проблем и командная работа в условиях неопределенности» и «Уверенная презентация своей точки зрения» для сотрудников отдела поддержки импортнезависимости

2025 г. «Интерскол». Тренинги «Дизайн проектов» и «Проактивное решение проблем» для руководителей

2025 г. «Ви Фрай». Тренинг «Сложные (стратегические) продажи (методология Миллера-Хеймана)»

2025 г. «Нота». Тренинги: «Продажи сложных ИТ-решений и продуктов по методологии Solution Selling» для команды коммерческой функции (Пресейл, BDD, Product Owner)

2024 г. - 2025 гг. «Ви Фрай». Серия тренингов и воркшопов: «Управление исполнением», «Проактивное решение проблем», «Критическое мышление», «Дизайн проектов», «Управление изменениями по модели ADKAR», «Тайм-менеджмент», «Эффективная коммуникация», «Командное лидерство», «Управление в стиле «коучинг»

2023 - 2025 гг. Merz Pharma. «Эффективные переговоры», «Эффективная коммуникация», «Культура обратной связи (концепция «Радикальной прямоты»), «Теория поколений», «Эффективная обратная связь: обзор популярных моделей», «Эффективная коммуникация: модель DISC»; Сессия для ТОП-менеджмента «Наша Команда»

2017 - 2025 гг. «Восток-Сервис». Тренинги «Эффективное наставничество», «Управление проектами», «Эффективные переговоры» и пр. (многолетнее сотрудничество, более 50 тренинговых дней)

2024 г. Mars. Командная сессия (45 участников) «Побеждать во время перемен» (по модели ADKAR).

2024 г. «Корона-ФУД». Серия тренингов: «Партнерские переговоры», «Жесткие переговоры»

2024 г. «КОМОС ГРУПП» (АО «МИЛКОМ»). Тренинг для ТОП-менеджмента «Командное лидерство»

2024 г. «Выбери Радио». Сессия для ТОП-менеджмента «Наша Команда»

2024 г. «Билайн» (Казахстан). Вебинары «Проактивное решение проблем» и «Фокусировка на приоритетах» (более 150 участников); Разработка деловых игр для бизнес-симуляции «Управленческие навыки»

2023 - 2024 гг. «Магнит» («Тандер»). Серия тренингов «Эффективные переговоры»

2023 - 2024 гг. «ФосАгро». Балаковский филиал АО «Апатит»: Тренинги: «Нематериальная мотивация», «Управление исполнением», «Проактивное решение проблем», «Управление изменениями (ADKAR)», «Управление в стиле «коучинг», «Эффективная коммуникация», «Проактивность в развитии», «Влияние и построение отношений»; Волковский филиал: «Наставничество», «Структура и логика сообщения»

2022-2024 гг. Ряд компаний ВПК РФ. Тренинги по управленческим навыкам, коммуникация и переговорам

2023 - 2024 гг. ГБУЗ МО МОНИКИ им. М.Ф.Владимирского. Тренинги «Управление исполнением», «Командное лидерство», «Управление проектами», «Управление изменениями (по модели ADKAR)» для руководящего состава учреждений Московской области (3 потока, около 350 участников)

2021-2024 гг. «НЛМК». Серия онлайн и офлайн тренингов «Эффективное наставничество», «Вдохновляющее лидерство», совместная разработка и проведение «пилота» тренинга «Эффективное обучение на производстве».

2020-2024 гг. «Диасофт». Тренинги «Продажа решения», «Консультативные продажи», «Структура и логика презентации», «Партнерские переговоры», «Жесткие переговоры», «Переговоры: сочетания стилей», «Критическое мышление», «Системное мышление», «Ситуационное руководство и управление в стиле «коучинг»

2023 г. «Трансмашхолдинг». Серия онлайн-тренингов: «Принятие рациональных решений» для директоров заводов (онлайн-тренинги)

2023 г. «Газпромнефть – Цифровые решения». Сессия «Наша команда» (модерация на темы: командный результат, проактивное решение проблем, конструктивная коммуникация)

2023 г. «Центр комплексных проектов здравоохранения НАЦСТАНДАРТ». Стратегическая сессия.

2021-2023 гг. «ВсеИнструменты.ру». Тренинги «Партнерские переговоры», «Жесткие переговоры», «Переговорные поединки», «Системное мышление», «Критическое мышление», «Проактивное решение проблем», «Управление исполнением», «Командное лидерство», «Дизайн проектов»

2021-2023 гг. «Север Минералс» и «Техногрупп». Серия онлайн-тренингов «Консультативные продажи», «Критическое мышление», «Партнерские переговоры», «Жесткие переговоры»

2022 г. ТД «ТЭК». Онлайн-тренинги: «Холодные звонки», «Работа с возражениями», «Консультативные продажи»

2022 г. «Вологодские лесопромышленники». Сессия для ТОП-менеджмента «Управление изменениями»

2021-2022 гг. «ЭТАЖИ». Сессии для ТОП-менеджмента «Трансформация бизнес-модели с учётом актуальных трендов», «Стратегия и изменения: личностный и организационный уровни»

2021-2022 гг. «ФЕСКО». Серия онлайн-тренингов «Клиентский сервис», «Управление в сложных ситуациях»

2020-2022 гг. Teva Pharmaceutical. «Критическое мышление» для Hi-Po сотрудников (6 модулей, 6 групп, онлайн)

2021 г. «Почта России». «Сложные (проектные) продажи», «Проактивное решение проблем», «Дизайн проектов»

2021 г. «Ингосстрах». Серия онлайн-практикумов по развитию навыков продаж и переговоров (7 групп, 4 темы)

2019-2021 гг. «Никамед». Серия онлайн и оффлайн тренингов по продажам и переговорам

2020 г. «Атолл» (ЖК «Хороший», г. Чита). Тренинги по продажам, видеокурс по продажам, разработка стандартов

2020 г. «ЧТПЗ» и «НЛМК» (совместный проект). Тренинги «Эффективное наставничество» и материалы ДО

2020 г. «Ростелеком». Онлайн-тренинги «Управленческие поединки»

2020 г. «Газпром энергохолдинг». Тренинги «Критическое мышление» и «Эффективное наставничество»

2020 г. Тренинги для руководящего состава **Правительства и Администрации Губернатора Забайкальского Края:** «Управление исполнением» и «Критическое мышление»

2020 г. Организация и проведение **онлайн-форума «Мой бизнес.Онлайн»** для действующих предпринимателей и физических лиц, желающих открыть свое дело (Забайкальский Край, г. Чита, 120 участников, 5 спикеров)

2019-2020 гг. «Амур Машинери». Тренинги «Консультативные продажи» и «Менеджмент в стиле коучинг»

2019-2020 гг. «ВТБ». Серия тренингов «Жесткие переговоры» для руководителей

2019 г. «Арселор Миттал Темиртау» Серия тренингов «Аналитические навыки» для руководящего состава.

2019 г. «ИНВИТРО». Серия тренингов: «Принятие решений» и «Партнерские переговоры»

2019 г. BI Group. Мастер-класс «Управление изменениями» для руководителей (TOP-1000). Серия тренингов «Техники принятия решений» и «Командное лидерство»

2018-2019 гг. «Леруа Мерлен». «Эффективное собрание», «Дизайн проектов», «Управление исполнением»

2018-2019 гг. «Почта Банк». Серия тренингов «Наставничество» (для ведущих тренеров банка) и «Делегирование», «Обратная связь», «Наставничество и коучинг», «Подбор персонала», «Управление изменениями», «Разрешение конфликтов», «Эффективная презентация» (для руководителей)

2018-2019 гг. «Павлодарский Нефтехимический завод» («КазМунайГаз»). Серия тренингов «Партнерские переговоры», «Менеджмент в стиле коучинг», «Командное лидерство»

2018-2019 гг. «Перфетти Ван Мелле». «Партнерские переговоры» и «Жесткие переговоры» для команды СНГ

Образование и повышение квалификации

Год	Организация
2025	«Программа подготовки разработчиков оценочных средств для оценки квалификаций с применением специализированного программного-методического комплекса «Оценка квалификаций»» (Повыш. квалификации, 36 часов). АНО «НАРК»
2025	«Нейрометодология 8.0. Разработка материалов тренинга по запросу бизнеса: от идеи до результата» (Повыш. квалификации, 40 часов) ООО «А.С. Консалт», Тренер: Соломатин Александр
2025	«Микрообучение +AI: малыми шагами к большим результатам» (Повыш. квалификации, 72 часа) ООО «Директ-Медиа». Тренер: Соломатин Александр
2014-н.вр.	Регулярное посещение конкурсов, мастер-классов, тренингов, лекций и курсов по навыкам ведения тренингов, отдельным тренинговым темам (переговоры, маркетинг, коучинг, фасилитация и т.п.)
2021-2023	«Эффективность тренинга: как связать обучение с бизнес-результатом», «Эмоциональный интеллект бизнес-тренера», «Макродизайн тренинга. Три подхода к построению последовательности тем обучения», «Методика разработки и проведения бизнес-тренинга», «Мотивационные стратегии обучения взрослых» - АНО ДПО «Международный институт менеджмента объединений предпринимателей» (Программы повышения квалификации)
2020	«Профессия digital-тренер». Академия digital-тренингов «ТренингСпэйс». Алина Нургатина
2020	«HR-КОУЧИНГ». Белугина Елена
2014	Тренинг «Эффективная фасилитация». Best T&D Group. Тренер Платонов Георгий
2010-2013	Ежемесячные тренинги для тренеров компании Sellwell&Managewell. Тренер Назаров Алексей
2012	Тренинг «Методы проблематизации в тренингах для ТОП-менеджеров». Тренер Моносова Анна
2009	Московский государственный гуманитарный университет. Курсы (72 часа) «Дизайн проектов»
2005 – 2006	Курская региональная бизнес-школа (повышение квалификации руководителей, президентская программа, диплом о профессиональной переподготовке). Специальность: «Менеджмент»; Специализация: «Управление персоналом»; Квалификация: «Менеджер»
1999	МГПУ, кафедра философии. Кандидат философских наук
1990 – 1995	Курский государственный педагогический университет. Историко-педагогический факультет. Учитель истории и обществознания. Методист воспитательной работы

Опыт работы

Год	Организация	Позиция
2014 – н. вр.	Business Skills, ИП Равицкий А.Д., тренинги и консалтинг, Москва	Руководитель, бизнес-тренер
2023 – 2024	Московский областной научно-исследовательский клинический институт имени М. Ф. Владимирского (ГБУЗ МО МОНИКИ).	Старший преподаватель
2013 – 2014	Best T&D Group (www.best-leadership.ru), T&D-компания, Москва	Бизнес-тренер деловой сети
2010 – 2013	Sellwell&Managewell (www.sellwell.ru), T&D компания, Москва	Тренер, шеф проектов
2010	ГК «СВ Трейд» - дистрибьюторская компания (FMCG), Курск	Тренинг-менеджер
2006 – 2010	Группа Компаний «ПЛК» производство, дистрибуция, розница (FMCG), Курск	Директор по персоналу и развитию
2005 – 2006	Группа компаний (ООО «Курская масложировая компания», ООО «Курский квас», ЗАО «Торговый дом «Курские продукты»)	Директор по персоналу и орг. развитию
2004-2005	ОАО «Хенкель-Эра», Тосно Ленинградской области	Регион. представитель по работе с ключевыми клиентами
2003 – 2004	Центр «Личность и карьера» (подбор и обучение), Курск	Директор Центра, тренер